

# 契約社員 営業職

## (Yahoo! JAPANの新規事業)

東京

名古屋

大阪

福岡

## 中途採用説明会

## もくじ

---

☑ ヤフー株式会社について

☑ 新規事業について

☑ 今回募集の営業職について

(契約社員／社員登用あり)

☑ Yahoo! JAPANのサービスカ

## もくじ

### ☑ ヤフー株式会社について

---

### ☑ 新規事業について

### ☑ 今回募集の営業職について

(契約社員／社員登用あり)

### ☑ Yahoo! JAPANのサービスカ

# ヤフー株式会社について

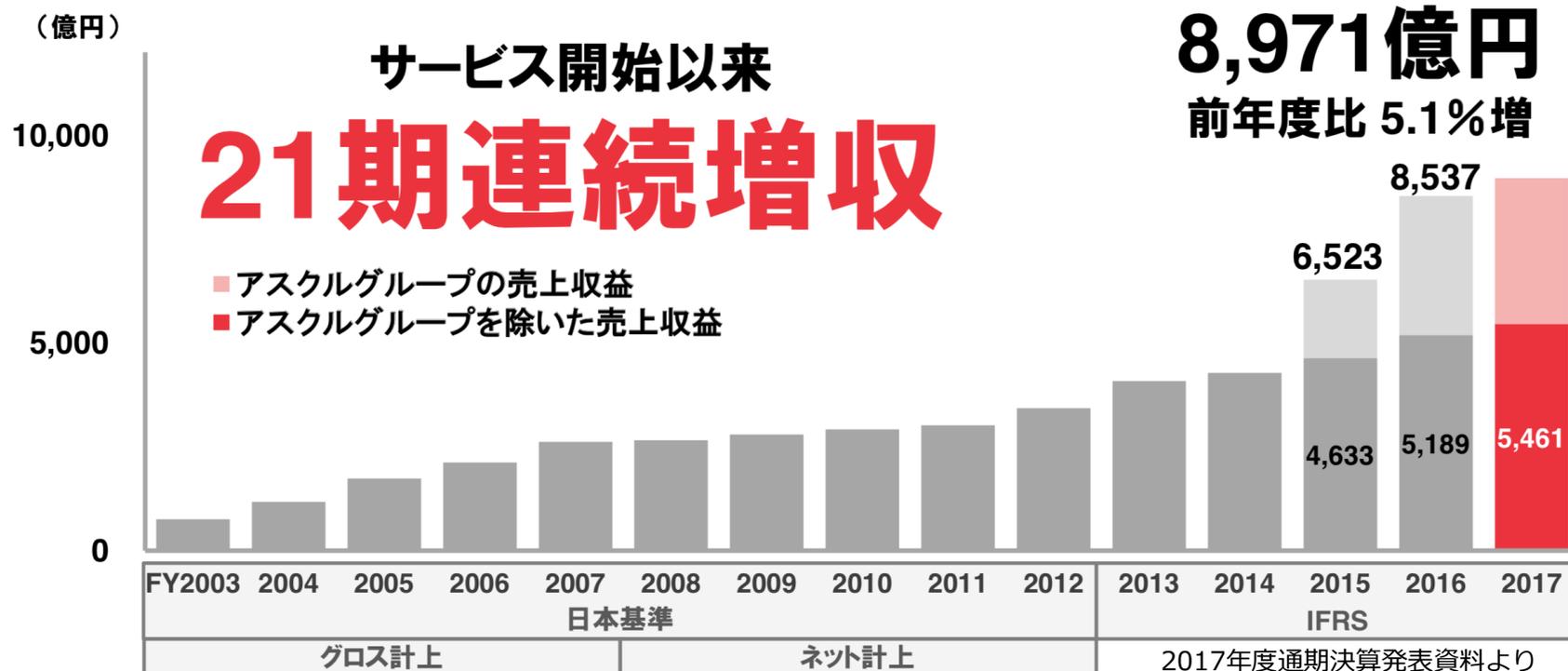
|            |  |
|------------|--|
| 会社名        | ヤフー株式会社 Yahoo Japan Corporation                  |
| 代表者名       | 代表取締役社長 宮坂 学                                     |
| 主な事業内容     | インターネット上の広告事業<br>イーコマース事業<br>会員サービス事業 など         |
| 本社所在地      | 〒102-8282<br>東京都千代田区紀尾井町1-3 東京ガーデンテラス紀尾井町 紀尾井タワー |
| 設立年月日      | 1996年1月31日                                       |
| 従業員数       | 6,330人（2018年3月31日）                               |
| 平均年齢       | 36.0歳（2018年3月31日）                                |
| 決算         | 3月 末日  |
| 単元株数       | 100株   |
| 公開日        | 1997年11月4日 店頭市場                                  |
| 資本金        | 8,737百万円（2018年3月31日）                             |
| 連結子会社数     | 43社（2018年3月31日）                                  |
| 持分法適用関連会社数 | 5社（2018年3月31日）                                   |

## サービスの数100以上

The image features a central screenshot of the Yahoo! mobile app interface, overlaid with large red text. To the left of the app screenshot is a collection of colorful icons representing various services: a train, an envelope, the GYAO! logo, a magnifying glass, a map with a red pin, a smartphone with a lightning bolt, a globe, a question mark in a speech bubble, a shopping cart, a weather icon, a credit card with the Y! logo, and a 'Y!' logo. The app screenshot shows a search bar at the top, a weather widget, a 'メール' (mail) notification, and a grid of service tiles including 'スポーツナビ', 'ヤフオク!', '路線', and '旅行、出張'. Below these are news snippets and a bottom navigation bar with 'ホーム', 'サービス', 'お知らせ', and 'その他'.

**検索、Yahoo!ニュース、  
Yahoo!ショッピング、  
ヤフオク、Yahoo!メール、  
エンタメ、金融・決済など**

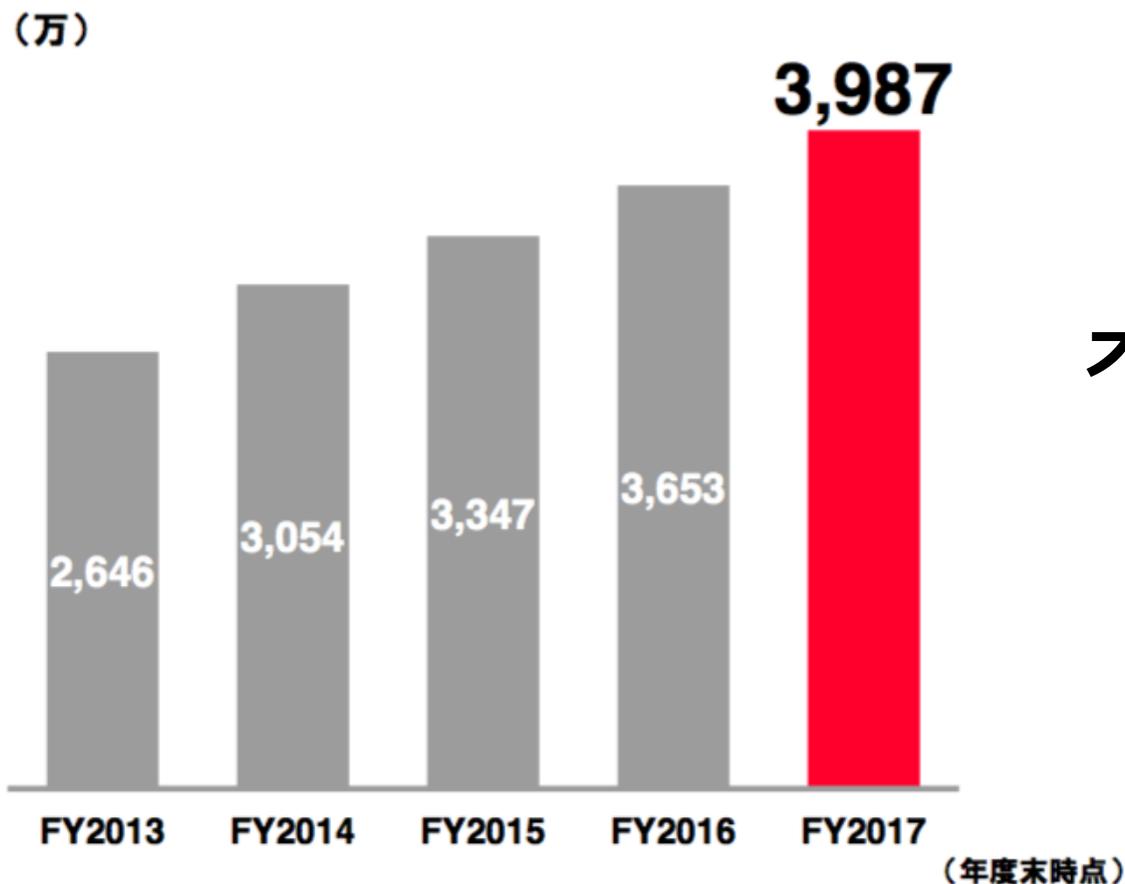
## 2017年度通期 売上高



注: 2008年度から2012年度まで、売上原価および販管費の一部の科目を差し引いた売上収益のネット表示を行っています。  
 アスクルグループには、アスクル(株)に加え、(株)アルファパーチェス、(株)チャームなどが含まれます。  
 アスクルグループの売上収益は、弊社決算期間で集計しており、かつアスクルグループ内の連結消去を考慮したものです。

▶ 短期的ではない長期的な視野で、さまざまなチャンレンジができる

## 「Yahoo!ウォレット」口座数

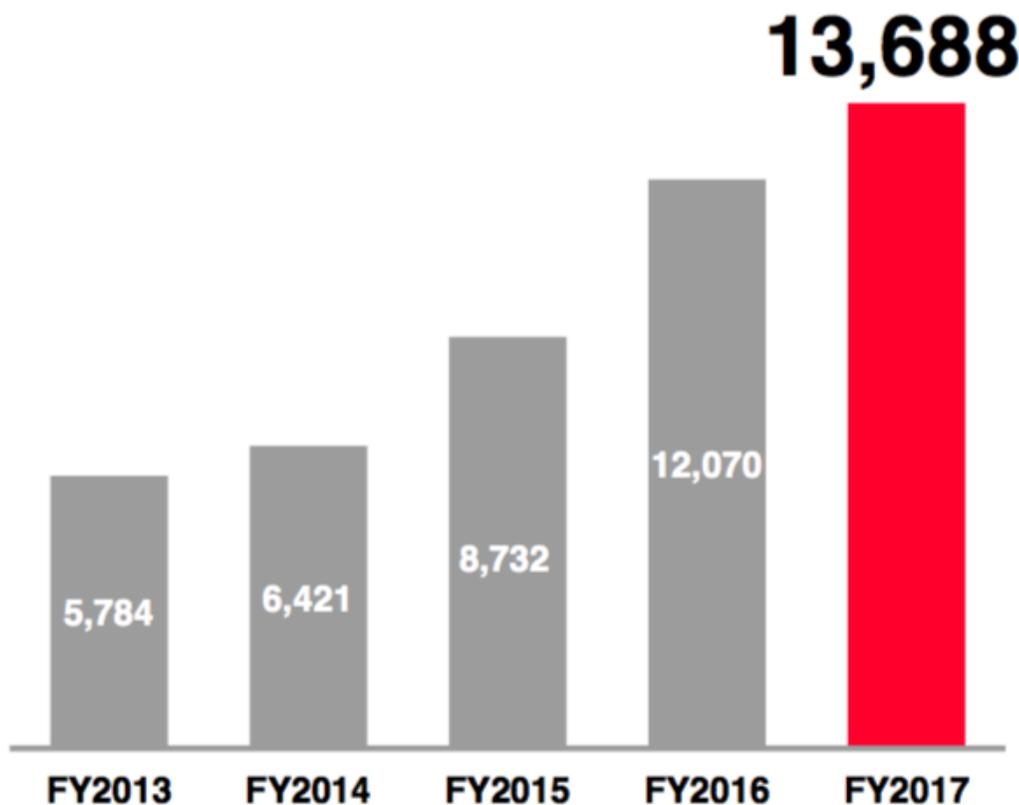


オンライン決済における  
強固な  
利用者基盤

2017年度通期決算発表資料より

## 「Yahoo!ウォレット」取扱高

(億円)

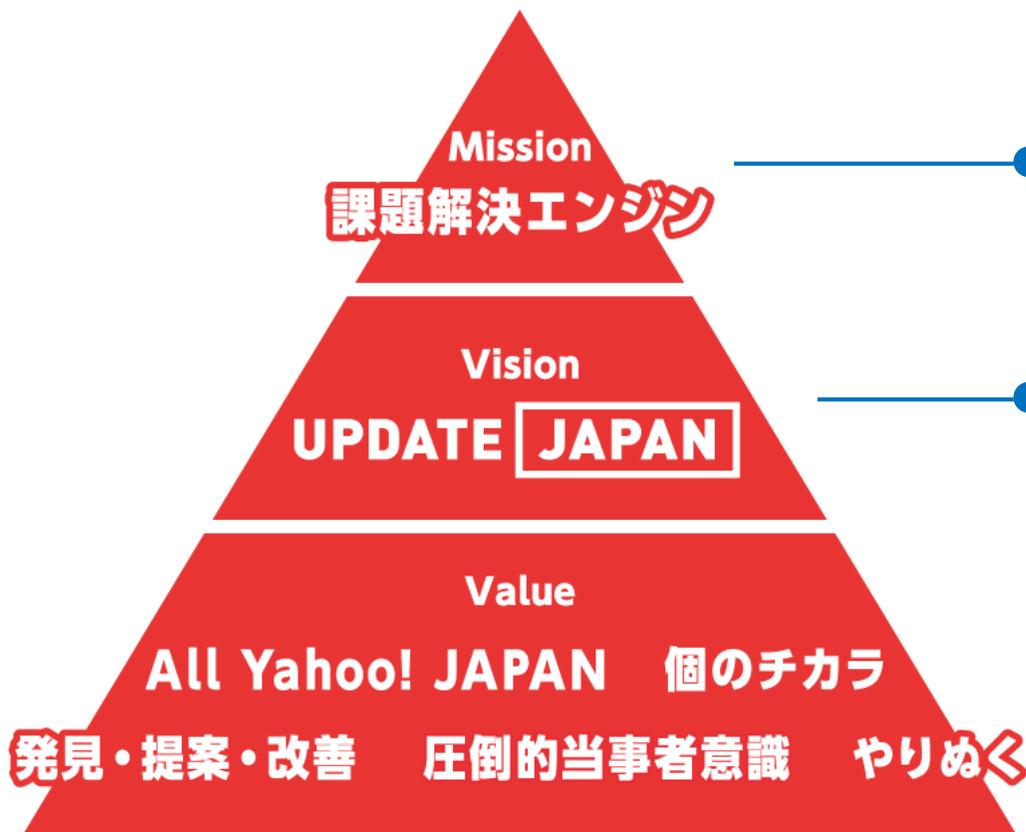


約1.4兆円  
に拡大

注: 「Tポイント」による支払い、「Yahoo!マネー」の利用を含んでいます。

2017年度通期決算発表資料より

## Yahoo! JAPANのミッション、ビジョン



情報技術で人々や社会の課題を解決する  
「**課題解決エンジン**」

情報技術とデータのパワーを解放し、世界に残された孤独や、格差、紛争、悲しみなど、あらゆる不安を明日の希望に変えていく、それを「**UPDATE**」と呼ぶ  
Yahoo! JAPANが、これからの日本をUPDATEしていく。

## もくじ

---

☑ ヤフー株式会社について

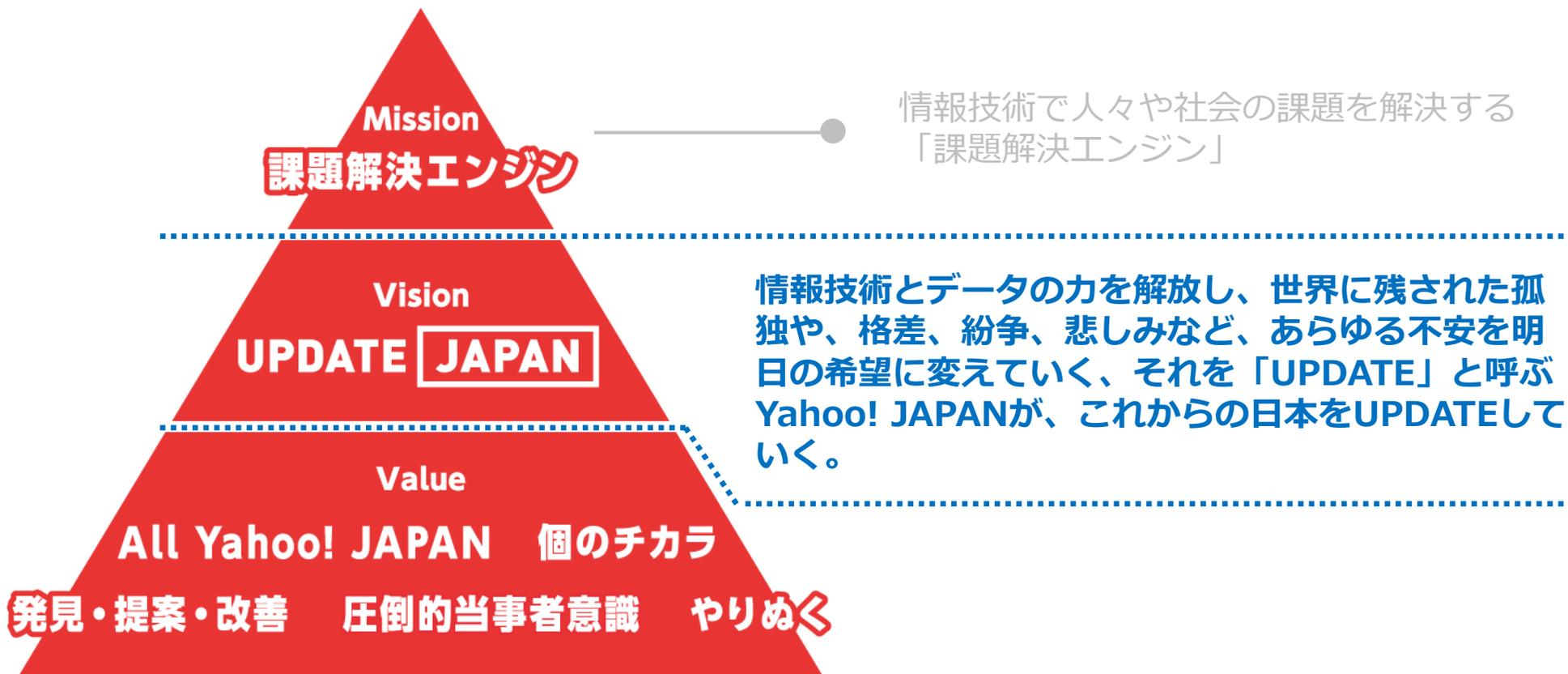
☑ 新規事業について

☑ 今回募集の営業職について

(契約社員 / 社員登用あり)

☑ Yahoo! JAPANのサービスカ

## Yahoo! JAPANのミッション、ビジョン



UPDATE  
UPDATE  
UPDATE  
UPDATE

決済

# 新規事業を立ち上げました！

**「お財布がいらぬ世の中」**にして、日本をもっと便利にする。  
**全国の店舗の集客や売上に貢献**して、日本をもっと元気にする。



## 事業スケジュール

税金・公共料金の  
バーコード決済



「みせる」決済



「よみとる」決済



2018年  
4月

2018年  
6月開始

2018年  
**秋**開始予定

# 「よみとる」決済

2018年**秋**開始予定



※採用人数は非公開です。

# Yahoo! JAPANの本気事業です。



# 地元 × Yahoo! JAPAN

---

あなたの愛する地元から、  
日本を元気に！

## もくじ

---

☑ ヤフー株式会社について

☑ 新規事業について

☑ 今回募集の営業職について

(契約社員 / 社員登用あり)

☑ Yahoo! JAPANのサービスカ

# 今回募集の営業職（契約社員／社員登用あり）について

各エリア採用！地元ではたらく！

# スマホ決済 営業

外回り営業なので  
基本はスーツです

**（契約社員）**

東京

名古屋

大阪

福岡

※続々と、全国展開していきます。

## 採用条件

- ・ 高卒以上／35歳くらいまで（営業未経験者であれば20代）
- ・ 完全週休2日制
- ・ 試用期間なし
- ・ 最長：3年契約
- ・ 正社員登用あり
- ・ 原則、転勤なし

求人票と併せてご確認ください

# 拠点追加決定！

札幌

高崎

金沢

大阪

高松

盛岡

さいたま

静岡

神戸

福岡

仙台

東京

名古屋

岡山

鹿児島

新潟

横浜

京都

広島

那覇

# 今回募集の営業職（契約社員／社員登用あり）について

各エリア採用！地元ではたらく！

# たくさんの同期と、 ゼロからスタート。

外回り営業なので  
基本はスーツです

（契約社員）

東京

名古屋

大阪

福岡

※続々と、全国展開していきます。

「お財布がいらない世の中」をつくってください。

採用条件

- ・高卒以上／35歳くらいまで（営業未経験者であれば20代）
- ・試用期間なし
- ・最長：3年契約
- ・正社員登用もあり

求人票と併せてご確認ください

今回募集の営業職（契約社員／社員登用あり）について

# かんたん!

## 仕事内容

店舗の方針や個性を大切にしながら、  
「Yahoo!ウォレット」の「スマホ決済機能」のご説明をし、  
機能の導入提案を行います。

シンプルな商材

Yahoo! JAPANの看板（名刺）で営業

QRコードを  
置いてください!

(飲食店・小売店の個人店がメイン)



今回募集の営業職（契約社員／社員登用あり）について

# 意義あり!

やりがい

UPDATE

日本の  
価値観を変える

機能導入を拡大し新規顧客を増やします。

# 正社員登用あり!

キャリア形成

正社員  
登用あり!



写真：ベイレスイメージズ/アフロ

フラットな組織（実績、信頼おける人に仕事を任せる制度）

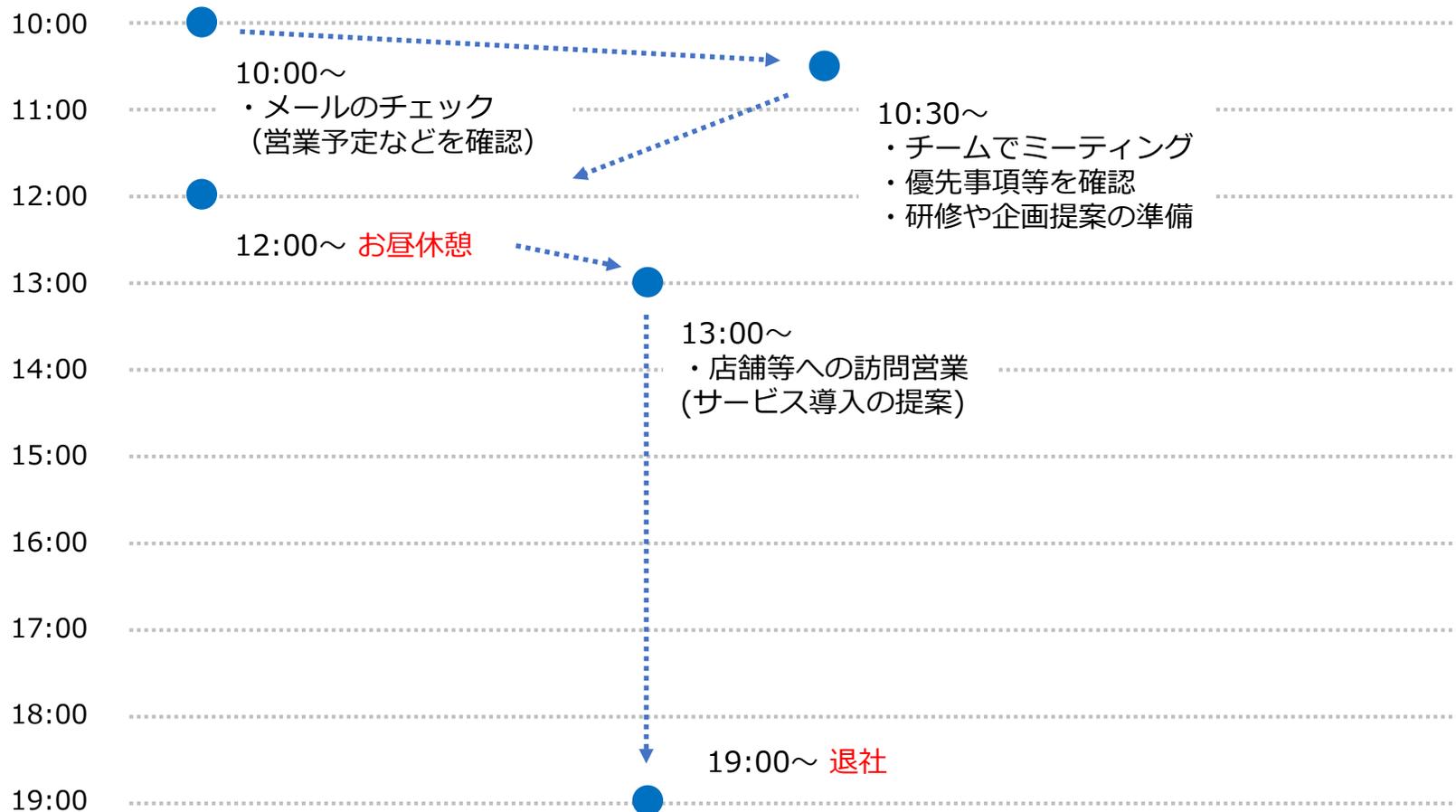
※契約社員出身だからといってキャリアが閉ざされることは一切ありません。

例

半年～1年で正社員になった方もいます。  
契約社員から管理職になった方もいます。

# 今回募集の営業職（契約社員／社員登用あり）について

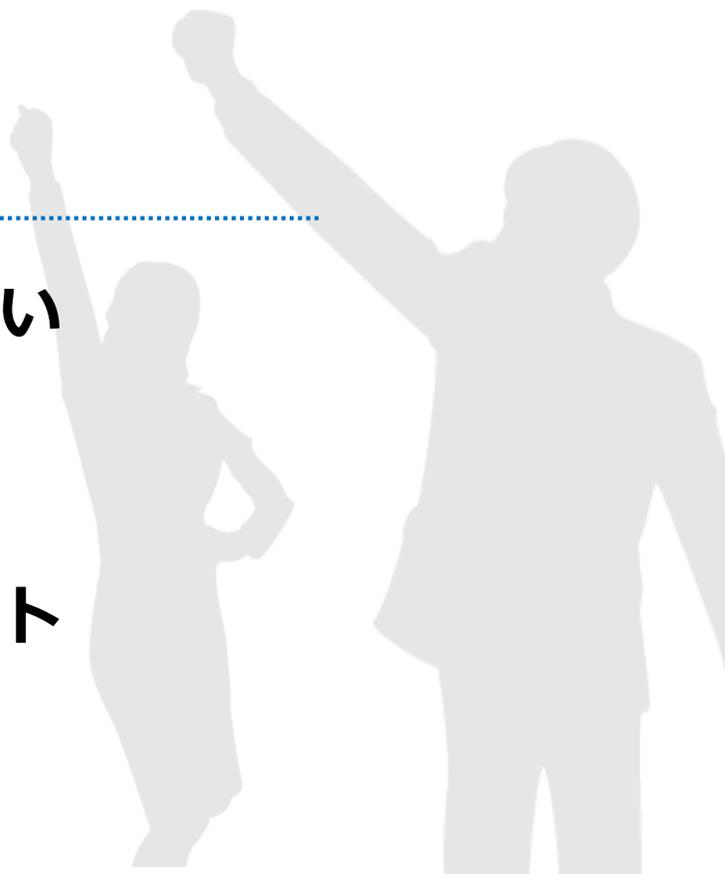
## 1日のスケジュールイメージ



## 人物像のイメージ

### 採用したい 人物像

- ✓ 前職は問わない
- ✓ ストレス耐性
- ✓ 清潔感
- ✓ へこたれない
- ✓ 元気がポイント



#### 転職者事例

家電量販店  
フリーペーパーの営業  
アパレルの販売員  
スマートフォンの修理部門  
医療事務  
SIerのエンジニア  
カフェ店員  
塾の先生  
保険の営業  
など

# 今回募集の営業職（契約社員／社員登用あり）について

## まとめ

Yahoo! JAPAN=テクノロジー企業。つまり、**インターネットの最先端**の会社で、**今までないものを**営業する。**価値の転換期に**立ち会える。

というか、それを**自分の力でつくる**という仕事。

**1,000人もの仲間**たちと一緒に、  
まずはあなたの**愛する地元から、日本を元気に**する。

この営業職で**スキルを高めて**、自分の価値を高める。

東証一部上場のヤフー株式会社の**正社員にだって**なれる。

Yahoo! JAPANと日本と、そして皆さんの**はじめての一步**を踏み出しましょう。

---

## もくじ

---

☑ ヤフー株式会社について

☑ 新規事業について

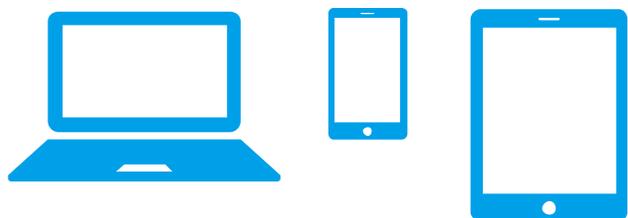
☑ 今回募集の営業職について

(契約社員／社員登用あり)

☑ **Yahoo! JAPANのサービスカ**

---

## 圧倒的なPV



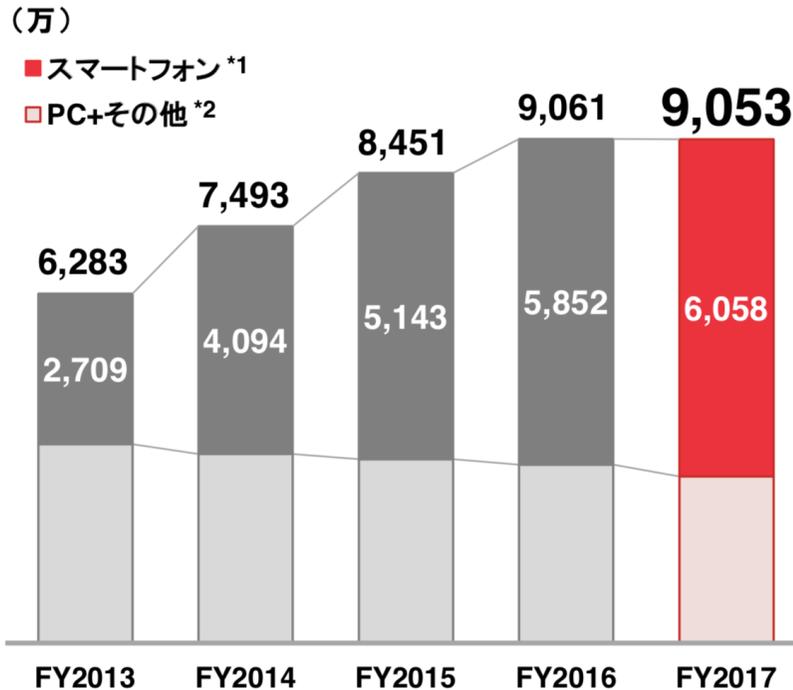
# 757億PV

Yahoo! JAPANの月間PVは757億。  
パソコンのみならずスマホ、タブレットなど、  
さまざまなデバイスを通じてご利用いただいています。

※2017年度2Q平均

2017年度通期決算発表資料より

## Daily UB (デイリーユニークブラウザー) 数



スマートフォン経由が  
**6,000万を  
初めて突破**

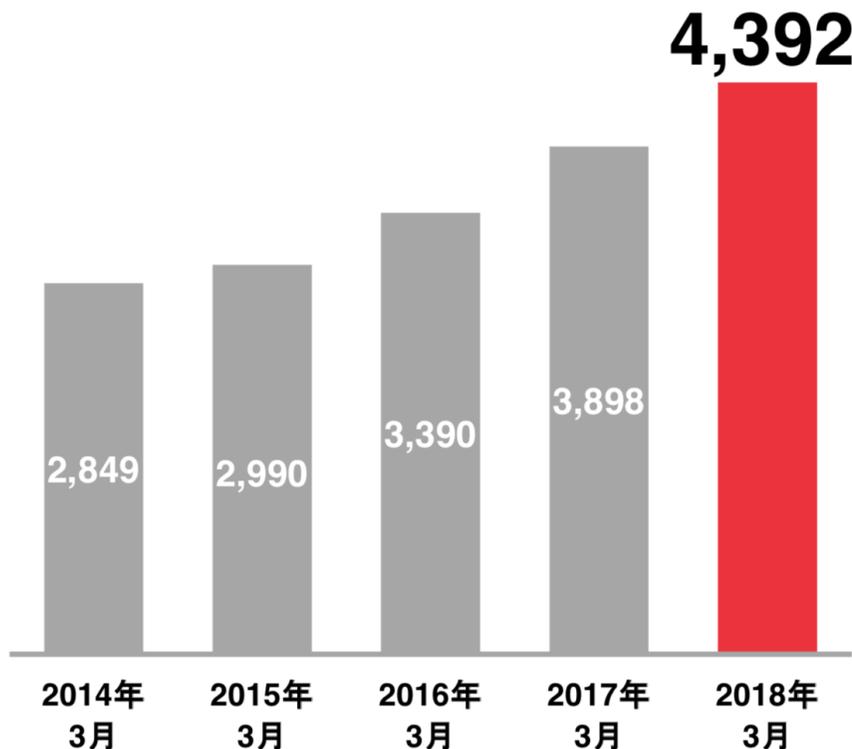
\*1 アプリ、ブラウザーからの閲覧を含んだ年度平均です。アプリ、ブラウザーの両方から閲覧した場合は、重複カウントしています。

\*2 PC、タブレット、フィーチャーフォンからの閲覧を含んだ年度平均です。

2017年度通期決算発表資料より

## 月間アクティブユーザーID数

(万)



前年同月比  
**13%増**

注: 各月中にログインしたYahoo! JAPAN ID数です。

2017年度通期決算発表資料より

## スマートフォン アプリ累計ダウンロード ランキング

**1. Yahoo! JAPAN**

**2. Google**

**3. LINE**

**4. NTT**

**5. Facebook**

2017年 日本トップパブリッシャー  
総合ダウンロード ランキング\*

**2年連続  
No.1**

\* 出典: App Annie 『2017年アプリ市場総括レポート』(iOSとGoogle Playの合計)

2017年度通期決算発表資料より

質問①

営業スタイルは？

回答

訪問営業(飛び込み)がメインです。  
相手先によっては電話でアポイントをとる場合もあります。

質問②

どんな業種に営業にいけますか？

回答

決済手段があるお店ならどこでも可能性  
があります。例えば、飲食店やサロン、  
アパレルなどです。

質問①

インセンティブ制度の仕組みは？

回答

基本的には、毎月の営業目標の達成度によってインセンティブ判断いたします。ご入社後、詳細はご説明いたします。

質問②

契約更新のタイミングは？

回答

初回3カ月、次回は3月末迄、それ以降は6ヶ月毎の更新となります。

質問①

## 正社員に登用される可能性は？

回答

新規事業のポジションでの採用のため、実績がなく、お答えいたしかねます。  
ご参考までに別ポジションのYahoo!ショッピングの営業職では15～20%程度の方が正社員登用されています。  
※正社員登用の基準や応募の時期は、ご入社後に詳細を説明いたします。

質問②

## 営業未経験です。研修は？

回答

入社後、1週間程度の営業研修を予定しています。  
座学や営業のロールプレイが中心です。